

# Roure Mag

JANVIER 2025 | N° 01

MAGAZINE

Provence  
et Passion :  
La route commence  
avec nous !



Groupe ROURE  
— made in Provence



# SOMMAIRE

- |    |                                  |    |                                    |
|----|----------------------------------|----|------------------------------------|
| 2  | <u>Edito de Thibault Durbec</u>  | 14 | <u>Nos offres aux particuliers</u> |
| 3  | <u>Les Actus du Groupe</u>       | 16 | <u>Nos clients parlent de nous</u> |
| 5  | <u>Zoom sur les nouveautés</u>   | 18 | <u>Actu des pros</u>               |
| 9  | <u>En coulisse</u>               | 19 | <u>Nos offres aux pros</u>         |
| 11 | <u>Retour sur nos événements</u> | 21 | <u>Un peu de fun chez Roure</u>    |
| 13 | <u>Actus mobilité</u>            |    |                                    |





## Édito : Thibault Durbec

Bonjour à toutes et à tous,

C'est avec un immense plaisir que je vous présente le tout premier numéro de notre nouveau magazine dédié à la vie du groupe Roure.

Ce magazine a pour vocation de vous plonger au cœur de notre entreprise, de partager avec vous nos réussites, nos nouveautés et les moments forts qui rythment notre quotidien.

Nous avons conçu ce magazine comme un lien privilégié entre vous et nous, une manière de vous faire découvrir l'âme du groupe Roure, tout en restant fidèles à nos valeurs, notamment notre engagement écoresponsable. C'est pourquoi ce format est entièrement digital, respectueux de l'environnement.

En ce début d'année, nous souhaitons également profiter de cette occasion pour vous présenter nos meilleurs vœux. Que 2025 soit pour vous et vos proches une année remplie de succès, de bonheur et de sérénité.

Nous espérons que vous prendrez autant de plaisir à le lire que nous en avons eu à le concevoir.

Ce magazine est conçu pour évoluer avec vous : nous serons à l'écoute de vos suggestions, de vos remarques et des actualités du moment pour continuer à répondre au mieux à vos attentes. N'hésitez pas à nous faire part de vos idées : ce lien que nous créons ensemble est précieux.

Bonne lecture à toutes et à tous !

## NOS CONCESSIONS



# Actus du groupe



## Nouvelle concession à La Seyne-sur-Mer

Le groupe Roure a ouvert en septembre sa 10ème concession, située à La Seyne-sur-Mer (83).

Ce nouvel établissement, idéalement situé, propose une gamme complète de services pour répondre à tous vos besoins automobiles.

Vous y retrouverez les marques Seat, Cupra et MG, avec un large choix de véhicules neufs et d'occasion.

Notre équipe de professionnels est à votre disposition pour tous vos besoins en SAV et carrosserie.

Cette concession incarne une étape majeure dans notre développement. Nous sommes heureux de vous y accueillir et de vous accompagner dans votre prochain projet automobile.

Rendez-vous dès maintenant à La Seyne-sur-Mer pour découvrir nos services et profiter de notre expertise !

Retrouvez la concession au :

10 Rue François Noël Babeuf, 83500 La Seyne-sur-Mer

Tél : 04 42 84 27 27

[laseynesurmer@grouperoure.com](mailto:laseynesurmer@grouperoure.com)

# Actus du groupe



## Le groupe Roure enrichit son offre avec les utilitaires

Le groupe Roure enrichit son offre avec une nouvelle marque et un nouveau domaine d'activité : les utilitaires.

Nos clients peuvent désormais s'équiper de véhicules utilitaires thermiques et électriques grâce à la marque MAXUS.

Cette marque innovante est distribuée sur notre concession de Gémenos, où vous retrouverez un large choix de modèles adaptés à vos besoins professionnels.

Notre équipe d'experts est à votre disposition pour vous accompagner dans le choix de votre prochain utilitaire, que ce soit pour un achat ou une solution de financement.

Avec MAXUS, le groupe Roure confirme son engagement à proposer des solutions modernes et écoresponsables pour tous les professionnels.

Rendez-vous à Gémenos pour découvrir nos utilitaires et profiter de notre expertise sur mesure !

Retrouvez les utilitaires MAXUS au :  
510 Avenue de Fontfrège 13420 GEMENOS

Tél : 06 23 36 49 85  
gemenos@grouperoure.com

# Zoom sur les nouveautés

## Cupra Formentor



SUV coupé au design séduisant, le Formentor propose des motorisations allant de 150 à 333 ch, incluant des versions hybrides rechargeables offrant une autonomie électrique de plus de 100 km. Son intérieur intègre des technologies de pointe, comme le Digital Cockpit et un système d'info-divertissement avec écran de 12,9 pouces.

## Cupra Leon

Compacte sportive disponible en versions hatchback et break, la Leon offre des motorisations thermiques et hybrides performantes, avec une vitesse maximale pouvant atteindre 229 km/h. Son design dynamique est accentué par des phares LED triangulaires et une calandre distinctive.



## Cupra Tavascan



Premier SUV coupé 100% électrique de Cupra, le Tavascan propose une autonomie allant jusqu'à 515 km grâce à sa batterie de 77 kWh. Son design audacieux se distingue par des courbes prononcées et des badges rétroéclairés, offrant une expérience de conduite dynamique avec une accélération de 0 à 100 km/h en 5,6 secondes.

## Cupra Terramar

SUV hybride rechargeable polyvalent, le Terramar est disponible avec une motorisation e-HYBRID de 272 ch, offrant une autonomie électrique jusqu'à 121 km. Il se distingue par sa suspension sportive, sa direction progressive et son contrôle de châssis adaptatif, garantissant une conduite confortable et réactive.



# Zoom sur les nouveautés

## MG EHS



SUV hybride rechargeable alliant style contemporain et performance, le EHS propose une autonomie électrique adaptée aux trajets urbains quotidiens, tout en offrant une puissance combinée de 258 ch pour des déplacements polyvalents.

Un SUV familial hybride combinant un moteur thermique et électrique pour une conduite efficace. Il offre un intérieur spacieux et des technologies modernes, assurant confort et connectivité pour tous les passagers.

## MG ZS Hybrid +



## MG Cyberster



Roadster 100% électrique au design rétro-futuriste, le Cyberster promet des performances impressionnantes avec une accélération de 0 à 100 km/h en moins de 3 secondes et une autonomie pouvant atteindre 800 km, redéfinissant le plaisir de conduire électrique.

Aix-en-Provence ▪ La Seyne sur Mer ▪ Salon de Provence ▪ Toulon

[Découvrir en vidéo](#)

\*Détails des conditions disponibles auprès de nos conseillers commerciaux

# Zoom sur les nouveautés

## Panigale V4 S

Redécouvrez l'excellence italienne avec la Ducati Panigale V4S, une moto sportive emblématique alliant puissance et légèreté. Équipée d'un moteur sophistiqué développant 215 chevaux et affichant un poids à sec de seulement 174 kg, elle promet des performances de haut niveau.

Inspirée par les technologies de pointe issues de la compétition, la Panigale V4S intègre des systèmes avancés pour une maîtrise et une sécurité optimales, que vous soyez sur route ou sur circuit.

Son design épuré et aérodynamique, couplé à des finitions haut de gamme, fait de cette moto une œuvre d'art mécanique, offrant une expérience de pilotage à la fois exaltante et inoubliable.

Disponible dans notre concession :

- Toulon

À partir de 34 690€ \*



\*Détails des conditions disponibles auprès de nos conseillers commerciaux

# Zoom sur les nouveautés



A 0g CO<sub>2</sub>/Km

B

C

D

E

F

G

À partir de 69 900€ TTC \*

## MAXUS ETERRON

Disponible dans notre concession :

- Gémenos

Le Maxus eTERRON 9 est un pick-up 100% électrique doté d'une puissance combinée de 325 kW (442 ch) grâce à ses deux moteurs électriques.

Il offre une autonomie WLTP allant jusqu'à 430 km, alimentée par une batterie de 102 kWh. Ce véhicule est capable de remorquer jusqu'à 3 500 kg et propose une capacité de charge utile de 620 kg.

De plus, sous le capot se trouve un coffre avant de 236 litres, dans lequel les bagages peuvent être transportés à l'abri des intempéries.

8

\*Détails des conditions disponibles auprès de nos conseillers commerciaux

## UN JOUR AVEC *Sébastien* CONSEILLER CLIENT APV

1. Pouvez-vous nous expliquer en quoi consiste votre rôle de conseiller client APV ?

Avec plaisir ! Mon rôle principal est d'assurer la satisfaction de nos clients après l'achat de leur véhicule. Je suis leur interlocuteur privilégié pour tout ce qui concerne l'après-vente : entretien, réparations, garanties.

Je veille à ce que chaque client soit bien informé des services proposés et que leur véhicule reste en parfait état.

2. Comment se déroule une journée type pour vous ?

Chaque journée est différente, mais généralement, je commence par consulter les rendez-vous du jour et organiser les interventions avec l'atelier. Je contacte ensuite les clients pour les tenir informés de l'avancée des travaux. Je m'assure aussi de la qualité des interventions réalisées avant de restituer le véhicule au client.

3. Qu'est-ce qui vous plaît le plus dans votre travail ?

Ce que j'apprécie le plus, c'est le contact humain. C'est gratifiant de savoir qu'on contribue à la fidélisation de nos clients en leur offrant un service de qualité. Chaque jour apporte son lot de défis, mais c'est justement ce qui rend le travail stimulant.



#### 4. Quelles sont les qualités essentielles de ce métier ?

Être un bon conseiller APV demande avant tout d'avoir un excellent sens du relationnel. L'écoute active est primordiale pour bien comprendre les besoins de chaque client. Il faut aussi être réactif et organisé, car il s'agit de jongler entre plusieurs dossiers tout en respectant des délais souvent serrés.



#### 5. Comment gérez-vous les situations difficiles ?

La clé est de rester professionnel en toutes circonstances. Je commence par écouter attentivement le client. Ensuite, je fais tout mon possible pour trouver une solution rapide et adaptée. Il est important de montrer au client que son problème est pris au sérieux et que nous sommes là pour l'aider.

#### 6. Comment collaborez-vous avec l'atelier ?

La collaboration avec les techniciens est cruciale. Je suis en contact permanent avec eux pour m'assurer que les interventions se déroulent comme prévu. Nous échangeons régulièrement sur les travaux à réaliser, les délais, et les éventuelles complications.

Cette communication fluide permet de tenir le client informé en temps réel et de garantir que son véhicule lui est restitué dans les meilleures conditions.



# Retour sur nos évènements



Au cours des derniers mois, nous avons eu le plaisir de réunir nos clients, partenaires et collaborateurs lors de plusieurs évènements marquants.

En septembre, nos ventes privées ont attiré de nombreux clients, tandis que la présentation des modèles SKODA à la Fauconnerie les Aigles de la Sainte-Baume a offert une expérience unique. La semaine d'essai du Tavascan a séduit les amateurs de voitures électriques, et notre soirée de partenariat avec le Rugby Club d'Aubagne a renforcé nos liens avec la communauté locale.



Nous avons également brillé lors des salons de l'auto hybride et électrique à Salon de Provence et Martigues, et avons lancé le MG ZS Hybrid+ dans toutes nos concessions. Les passionnés de Ducati ont répondu présents à nos événements, tout comme ceux venus découvrir la gamme Cupra au Clos des Roses à Fréjus. Nous avons eu la chance de nous transformer en journalistes pendant le Mondial de l'Auto afin de vous faire découvrir toutes les nouveautés.



Enfin, le lancement du KIA EV3 à Aubagne a été un grand succès, clôturant un semestre riche en événements. Pour clôturer l'année en beauté, tous les collaborateurs du groupe ont replongé dans les années 80 lors d'une soirée mémorable.



## A NOTER DANS VOS AGENDAS

06/02	Soirée Cupra avec le CLED	Draguignan
27/02	Présentation Maxus eTERRON	Gémenos
Du 14/03 au 16/03	Journées Portes Ouvertes	Toutes concessions
21 et 22 mars	Road show Ducati	Toulon

# Actus mobilité

## CROISSANCE CONTINUE DES VENTES DE VÉHICULES ÉLECTRIQUES ET HYBRIDES

Les ventes de véhicules électriques et hybrides continuent de croître en 2024, même si cette croissance se fait à un rythme plus modéré. Au sein du Groupe Roure, nous proposons une large gamme de véhicules électriques et hybrides, et nous constatons une augmentation de la part de ces modèles dans les ventes totales, en particulier dans les segments compacts et SUV. Cet engouement pour des solutions de mobilité plus durables confirme l'intérêt croissant de nos clients pour ces alternatives écologiques. En choisissant ces modèles, nos clients font un choix judicieux, surtout dans un contexte où les infrastructures de recharge se développent de plus en plus rapidement, offrant ainsi plus de commodité et de flexibilité pour rouler en toute sérénité.



## SUBVENTIONS ET AIDES À L'ACHAT DE VÉHICULES ÉLECTRIQUES ET HYBRIDES

La France maintient un système de bonus écologique pour l'achat de véhicules électriques et hybrides, bien que les critères de financement aient été ajustés cette année. Ce soutien permet à nos clients d'acquérir un modèle plus écologique à un prix plus abordable. Chez Roure, nous accompagnons nos clients dans cette démarche en leur offrant des conseils personnalisés pour bénéficier de ces aides. Les critères de cette aide évoluent chaque année, c'est pourquoi il est essentiel de rappeler à nos clients de vérifier leur éligibilité afin de profiter pleinement de ces avantages lors de l'achat d'un véhicule électrique ou hybride.

## EXTENSION DES RÉSEAUX DE RECHARGE ÉLECTRIQUE ET SOLUTIONS PROPOSÉES PAR LE GROUPE ROURE

Le réseau de bornes de recharge pour véhicules électriques continue de se développer en France et en Europe, offrant plus de tranquillité pour les trajets, avec un accès facilité aux stations de recharge. Au sein du Groupe Roure, nous ne nous contentons pas de proposer des véhicules électriques et hybrides, nous offrons également des solutions de recharge adaptées à vos besoins. Nous vous accompagnons dans l'installation de bornes de recharge à domicile ou sur votre lieu de travail, pour garantir une expérience de conduite électrique simple et pratique.



# Offres aux particuliers

Découvrez une sélection d'offres exclusives : des opportunités exceptionnelles à ne pas manquer, disponibles pour une durée limitée !



## MG ZS HEV Standard

À partir de  
**295€\*** TTC/Mois  
Sans apport  
\*49 mois/40.000kms

## SEAT Ibiza Edition

À partir de  
**99€\*** TTC/Mois  
Apport 3 000€  
\*37 mois/30 000 km



Jusqu'à 8 500€ de remise sur la  
gamme PHEV Cupra

# Mitsubishi Outlander

À partir de  
**499€** \* TTC/Mois  
Apport 8 500€  
\*37 mois/30.000kms



# Kia Sportage Hybride Active

À partir de  
**287€** \* TTC/Mois  
Apport 5 000€  
\*37 mois/30.000kms

# Skoda Kamiq Sélection 95 CH

À partir de  
**229€** \* TTC/Mois  
Sans apport  
\*37 mois/30.000kms



# Mazda CX 30 Prime Line

À partir de  
**329€** \* TTC/Mois  
Sans apport  
\*49 mois/40.000kms

\*Détails des conditions disponibles auprès de nos conseillers commerciaux

# Nos clients parlent de nous

## RENCONTRE AVEC *Guillaume* DRH D'OXYSIGN

1. Pouvez-vous vous présenter en quelques mots ?

Bonjour ! Je suis Guillaume, le DRH d'Oxysign, une entreprise basée à Aubagne. Notre métier consiste à réaliser de l'impression, du marquage, de l'enseigne et de la signalétique. Je suis dans l'entreprise depuis bientôt un an, et en contact avec le Groupe Roure depuis cette période.

2. Depuis combien de temps travaillez-vous avec le groupe Roure et comment avez-vous connu nos services ?

Cela fait bientôt un an que nous collaborons avec le Groupe Roure. En tant qu'entreprise locale, nous souhaitons développer un réseau de partenariats de proximité. Grâce à des réseaux communs, nous avons pu nous rencontrer et initier cette collaboration. C'était une évidence pour nous de travailler ensemble.

3. Quels sont les critères principaux que vous recherchez chez un fournisseur automobile ?

Nos priorités se concentrent sur deux aspects majeurs : la fiabilité des véhicules, car ils représentent l'image de notre entreprise auprès de nos collaborateurs et clients. Et la sécurité, étant donné que nos collaborateurs se déplacent beaucoup, parfois dans toute la France. Il est essentiel que les véhicules soient sûrs et adaptés à leurs besoins.



#### 4 Comment évaluez-vous la réactivité et la qualité de notre service après-vente ?

Heureusement, nous avons rarement eu besoin de faire appel à votre service après-vente. Une seule fois en un an, pour une dizaine de véhicules. La proximité joue un rôle clé : avec un simple coup de téléphone, nous avons un rendez-vous rapide et, en cinq minutes, le problème est résolu. Nous sommes très satisfaits.



#### 6. Si vous deviez résumer notre relation professionnelle en quelques mots, lesquels choisiriez-vous ?

Ce n'est pas évident de résumer en quelques mots mais je peux dire que c'est une relation agréable. A chaque fois que l'on vous contacte, la réponse est de qualité. Vous êtes réellement engagés avec nous. Il y a beaucoup d'écoute et vous comprenez nos besoins. Vous êtes réactifs et nous arrivons à avoir des offres pertinentes en quelques heures ou quelques jours. Donc en deux mots : efficacité et réactivité.

Nous remercions Guillaume pour cet échange sincère et enrichissant. Cette collaboration entre Oxysign et le Groupe Roure illustre l'importance d'un partenariat local et d'un service de qualité.

#### 5. Quels véhicules avez-vous choisis pour votre entreprise et en quoi répondent-ils à vos besoins ?

Nous avons une gamme diversifiée, allant des véhicules de tourisme aux utilitaires. Chaque modèle est choisi en fonction des besoins spécifiques de nos collaborateurs. Avec le Groupe Roure, nous avons accès à une grande profondeur de marques et de modèles, ce qui nous permet de toujours trouver la solution idéale.



# Actus des pros

## SURAMORTISSEMENT DE 160 % : UN AVANTAGE FISCAL POUR LES PROFESSIONNELS

Les entreprises peuvent bénéficier d'un avantage fiscal important lorsqu'elles investissent dans des véhicules utilitaires électriques. En effet, ce dispositif permet de déduire 160 % de la valeur d'achat du véhicule de leur base imposable. Cela revient à une déduction supplémentaire de 60 % au-delà de l'amortissement classique, réduisant ainsi les impôts.

En clair, plus votre entreprise adopte des solutions électriques, plus elle économise sur ses charges fiscales tout en contribuant à la transition écologique !



## BONUS ET AIDES SPÉCIFIQUES POUR LES FLOTTES PROFESSIONNELLES

En France, le bonus écologique pour les véhicules électriques peut également bénéficier aux entreprises. Bien qu'il soit souvent destiné aux particuliers, certaines aides, comme celles pour les véhicules utilitaires électriques, s'appliquent directement aux professionnels.

Par exemple :

- Un bonus écologique jusqu'à 7 000 € pour les véhicules électriques d'un prix inférieur à 47 000 €.
- Une aide de 4 000 € pour les véhicules utilitaires électriques légers.
- Ces aides visent à inciter les entreprises à moderniser leurs flottes tout en réduisant leur impact environnemental.

## CRÉDIT D'IMPÔT POUR LA MISE EN PLACE DE BORNES DE RECHARGE

Les entreprises qui investissent dans l'installation de bornes de recharge pour véhicules électriques sur leurs sites peuvent bénéficier d'un crédit d'impôt. Actuellement fixé à 30 % des dépenses engagées, ce crédit d'impôt s'applique aussi bien pour les bornes destinées aux flottes internes que pour celles accessibles au public.

Cela représente une double opportunité :

- Réduire le coût d'installation.
- Améliorer la transition énergétique de l'entreprise, tout en offrant un service pratique à ses employés ou clients.



# Offres aux professionnels

## MG3 HYBRID+ 195CH STANDARD

À partir de  
**225€** TTC/Mois  
Sans apport  
\*LLD 25 mois/40.000kms



## SKODA FABIA 1.0 TSI 95CH BVM5 SELECTION

À partir de  
**219€** TTC/Mois  
Sans apport  
\*LLD 25 mois/40.000kms

## SKODA OCTAVIA COMBI TSI HYBRID 116CH DSG7 SELECTION

À partir de  
**289€** TTC/Mois  
Sans apport  
\*LLD 25 mois/40.000kms



## SKODA KAMIQ 1.0 TSI 95CH BVM5 SELECTION

À partir de  
**219€** TTC/Mois  
Sans apport  
\*LLD 25 mois/40.000kms

# Offres aux professionnels

## MG ZS 197CH HYBRID+ LUXURY

À partir de  
**289€** TTC/Mois  
Sans apport  
\*LLD 48 mois/40.000kms



## SKODA KODIAQ PHEV 204CH SELECTION DSG6

À partir de  
**429€** TTC/Mois  
Sans apport  
\*LLD 25 mois/40.000kms

## KIA SPORTAGE HEV 210CH BVA ACTIVE

À partir de  
**482€** TTC/Mois  
Sans apport  
\*LLD 37 mois/45.000kms



## CUPRA FORMENTOR V PHEV 204CH DSG6

À partir de À partir de  
**459€** TTC/Mois  
Sans apport  
\*LLD 25 mois/40.000kms

\*Détails des conditions disponibles auprès de nos conseillers commerciaux

# Un peu de fun chez Roure



## Roure QUIZZ

A vous de jouer !

Parce que chez Roure, on aime allier sérieux et bonne humeur, cette rubrique est dédiée à vous divertir tout en testant vos connaissances.

Voyons si vous avez bien lu ce premier Roure Mag en répondant à notre quizz !

Rien de plus simple, il vous suffit de cliquer sur le lien ci-dessous pour tenter de remporter un week-end dans le véhicule de votre choix\*

A vos réponses, prêts, jouez !

**CLIQUEZ POUR JOUER !**

# Roure Mag



## À propos de nous

Rédacteur en chef  
Karine Paternoster

Directeur du contenu  
Thibault Durbec

Direction artistique  
Tom Belloni, Charlotte  
Marsaut

Photographes  
Manon Mabily, Inês Silva  
Monteiro

Auteurs contributeurs  
Thibault Durbec, Karine  
Paternoster

111 Rue du Dirigeable,  
13400 Aubagne

[www.grouperoure.com](http://www.grouperoure.com)